

Petsolutions AG ist ein wichtiger Akteur auf dem Markt von Haustierzubehör. Unser Sitz befindet sich in Lier, Belgien und wegen eines starken Wachstums, sind wir dringend auf der Suche nach

HANDELSVERTRETER / ACCOUNT MANAGERS

für verschiedene Regionen in Deutschland

um unsere Produkte von Haustierzubehör zu bewerben und zu verkaufen..

In dieser Stellung sind Sie verantwortlich für:

- die Ausarbeitung von Prospektionslisten um während der Öffnungszeiten möglichst viele Kunden zu erreichen;*
- das Vereinbaren von eigenen Terminen durch Telefonanrufe bei potenzielle Kunden oder durch persönliche Kontakte;*
- das Knüpfen von neuen Kontakten durch Referenzen von bestehenden Kunden;*
 - kontaktpflege von diesen bestehenden Kunden;*
- die Vorstellung und den Verkauf unserer Produkte an die bestehenden und die potenziellen Kunden;*
- die tägliche Berichterstattung von Prospektion und Verkauf an den kommerziellen Innendienst.*

Anforderungen:

- Sie haben mindestens zwei Jahre Erfahrung in einer ähnlichen kommerziellen Stellung im Verkauf; Erfahrung im Haustierbereich ist ein Pluspunkt.*
 - Sie können selbstständig arbeiten und haben ein großes Verantwortungsbewusstsein.*
 - Sie können ihre Zeit selbstständig und gut einteilen so dass möglichst viel Zeit mit Vorstellungen und Verkauf an Kunden verbracht werden kann.*
 - Sie können gut mit Stress umgehen und haben keine 9-to-5 Einstellung.*
 - Sie haben ausreichend Kenntnisse von Excel und einem Computer im Allgemeinen.*
 - Sie haben mindestens ein erfolgreich beendetes Hochschulstudium.*

Wir bieten:

Einen festen Job mit einem entsprechenden Gehalt, Firmenwagen, MacBook, iPad und iPhone.

Interessiert?

Schicken Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an contact@petsolutions.be